

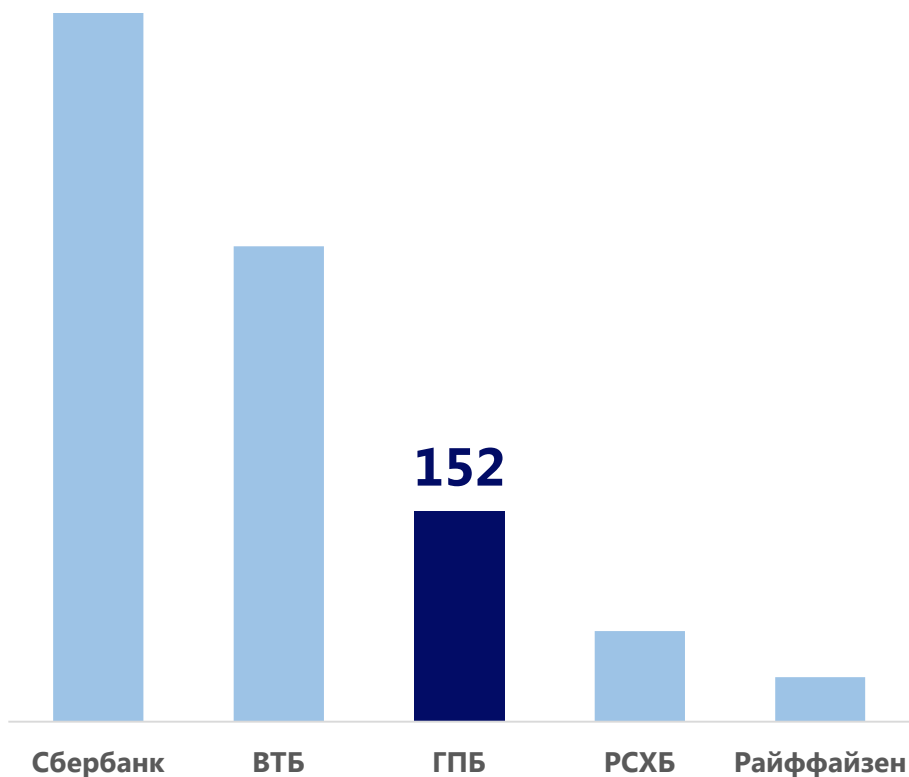


**ПАРТНЕРСКИЕ ПРОДАЖИ –
основной драйвер развития
ипотеки**

Результаты 2018 года

ОБЪЕМ ВЫДАЧ ПО ИПОТЕКЕ

млрд р.



РЕЗУЛЬТАТЫ ГАЗПРОМБАНКА

2.0
раза

Рост объема выданных ипотечных кредитов в рублях к 2017 году

3
место

По объему выдач ипотечных кредитов

337
млрд р.

Составил розничный кредитный портфель по ипотеке на конец года

Результаты 2018 года

РОСТ ОБЪЕМА

выдач в канале
в 2018 году



РОСТ БАЗЫ

партнеров по
итогам 2018 года



Индивидуальный
гибкий подход при
согласовании
нестандартных
сделок

Организация
совместных
мероприятий

Привилегированные
условия
сотрудничества
для лояльных
партнеров

Совместные
рекламные
кампании

Создание удобного
сервиса для
клиентов и
партнеров

Мотивационные
инструменты для
партнеров

Действующие программы



АКЦИЯ!

9.7%

- Строящиеся/готовые новостройки, и апартаменты
- Вторичный рынок
- Рефинансирование: ДДУ и вторичный рынок

Первоначальный взнос

от **40%**

Срок принятия решения

от **1** дня

Сумма кредита

до **60** млн руб.

Срок кредитования

до **7** лет

Досрочное погашение

на любую сумму
в любую дату

ПРЕМИАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ

10.0%

- Строящиеся/готовые новостройки, и апартаменты
- Вторичный рынок

от **10%** квартиры
от **20%** апартаменты

от **1** дня

от **12** до **60** млн руб.

до **30** лет

на любую сумму
в любую дату

БАЗОВАЯ ПРОГРАММА

10.5%

- Строящиеся/готовые новостройки, и апартаменты
- Вторичный рынок
- Рефинансирование: ДДУ и вторичный рынок

от **10%** квартиры
от **20%** апартаменты

от **1** дня

до **60** млн руб.

до **30** лет

на любую сумму
в любую дату

Виды ежемесячного платежа



Преимущества Газпромбанка

1

ЦЕНТРЫ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Открытие новых
Центров ипотечного
кредитования
по всей России

2

СКИДКА 0.3% ПАРТНЕРАМ

Возможность
предоставления скидки
к процентной ставке для
клиентов крупнейших
Агентств недвижимости
и Застройщиков

3

ЦЕНТРАЛИЗАЦИЯ ЗАЯВОК

Централизация
функций заведения
заявок и доведения
клиентов до сделки
на базе мидл-
офисов филиалов

4

НОВЫЙ БРЕНД «УЮТНАЯ ИПОТЕКА»

Новая концепция
ипотеки Газпромбанка

5

«ПРЕМИАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ»

- Специальная
процентная ставка
- Проведение сделки
в премиальном
ЦИКе

6

«КОРОТКАЯ АНКЕТА»

Анкета для партнеров
всего на 2-х страницах

Направления развития партнерских отношений

**ОПТИМИЗАЦИЯ
БИЗНЕС –
ПРОЦЕССОВ**
Развитие
технологий

**ПРОДУКТОВАЯ
ЛИНЕЙКА**
Ориентация на
клиента

**РАЗВИТИЕ ПРОДАЖ
НА ВТОРИЧНОМ
РЫНКЕ**

Выстраивание
партнерских отношений
с Агентствами
недвижимости и
риелторами

**АВТОМАТИЗАЦИЯ
РАБОТЫ**

Реализация мобильного
приложения / онлайн
кабинета, позволяющего
Партнерам направлять
заявки в Банк

**АКТИВНАЯ
МАРКЕТИНГОВАЯ
ПОДДЕРЖКА**

В офисах продаж
Партнеров в концепции
«Уютная ипотека»

