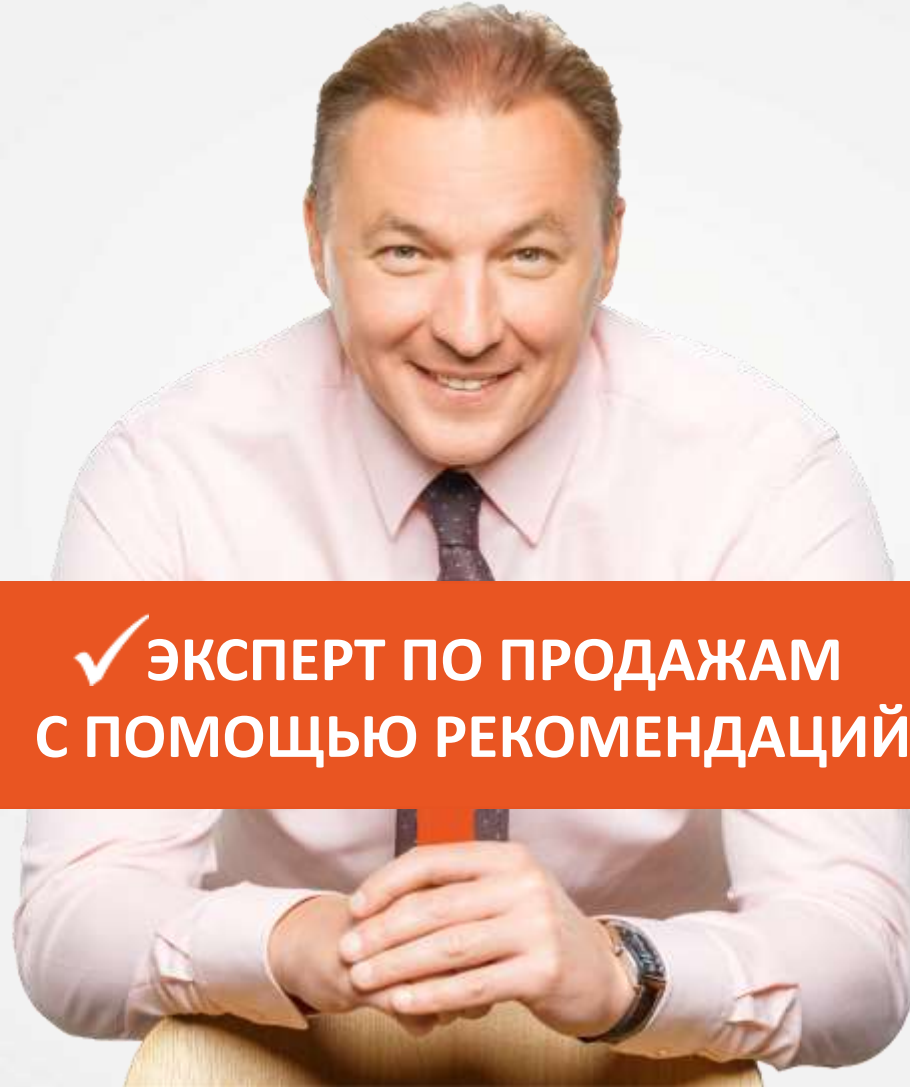


# Как мотивировать

Рекомендация от Первой онлайн школы «Сила Рекомендаций»



# Кто такой Алексей Макаров?



✓ ЭКСПЕРТ ПО ПРОДАЖАМ  
С ПОМОЩЬЮ РЕКОМЕНДАЦИЙ



# Кто такой Алексей Макаров?



✓ ВШЭ  
МВА  
ведущий преподаватель



НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ

✓ Исследования



✓ Институт Адизеса

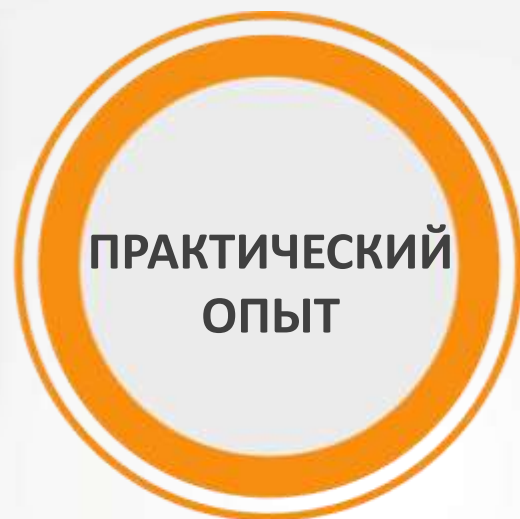


# Кто такой Алексей Макаров?

- Ларьки



- Бутики



- Дистрибьюция



- АН и Инвестиции



# Группа Компаний Триумф



В структуру холдинга входят:



# Кто такой Алексей Макаров?





# СИЛА РЕКОМЕНДАЦИЙ

Как увеличить продажи  
с помощью рекомендаций

---

[www.rekomendatel.com](http://www.rekomendatel.com)

# Первая онлайн школа «СИЛА РЕКОМЕНДАЦИЙ»



✓ РЕЗУЛЬТАТ № 1 – УВЕЛИЧЕНИЕ  
НОВЫХ КЛИЕНТОВ В 2 РАЗА





# Как мотивировать

Рекомендация от Первой онлайн школы «Сила Рекомендаций»



# Вопрос

- Как увеличить продажи?



# 3 ТИПИЧНЫХ РЕШЕНИЯ ДЛЯ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОДАЖ



Google  
AdSense

Яндекс  
рекламная сеть



# 3 ТИПИЧНЫХ РЕШЕНИЯ ДЛЯ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОДАЖ





**Андрей Бубнов,**  
АН «Триумф»

## Пример

- Один из лучших риэлторов АН «Триумф»
- Выручка за 2018 г.- 8,0 млн. рублей
- Собственник недвижимости с годовым доходом 3,0 млн. рублей/год
- Что его может мотивировать?

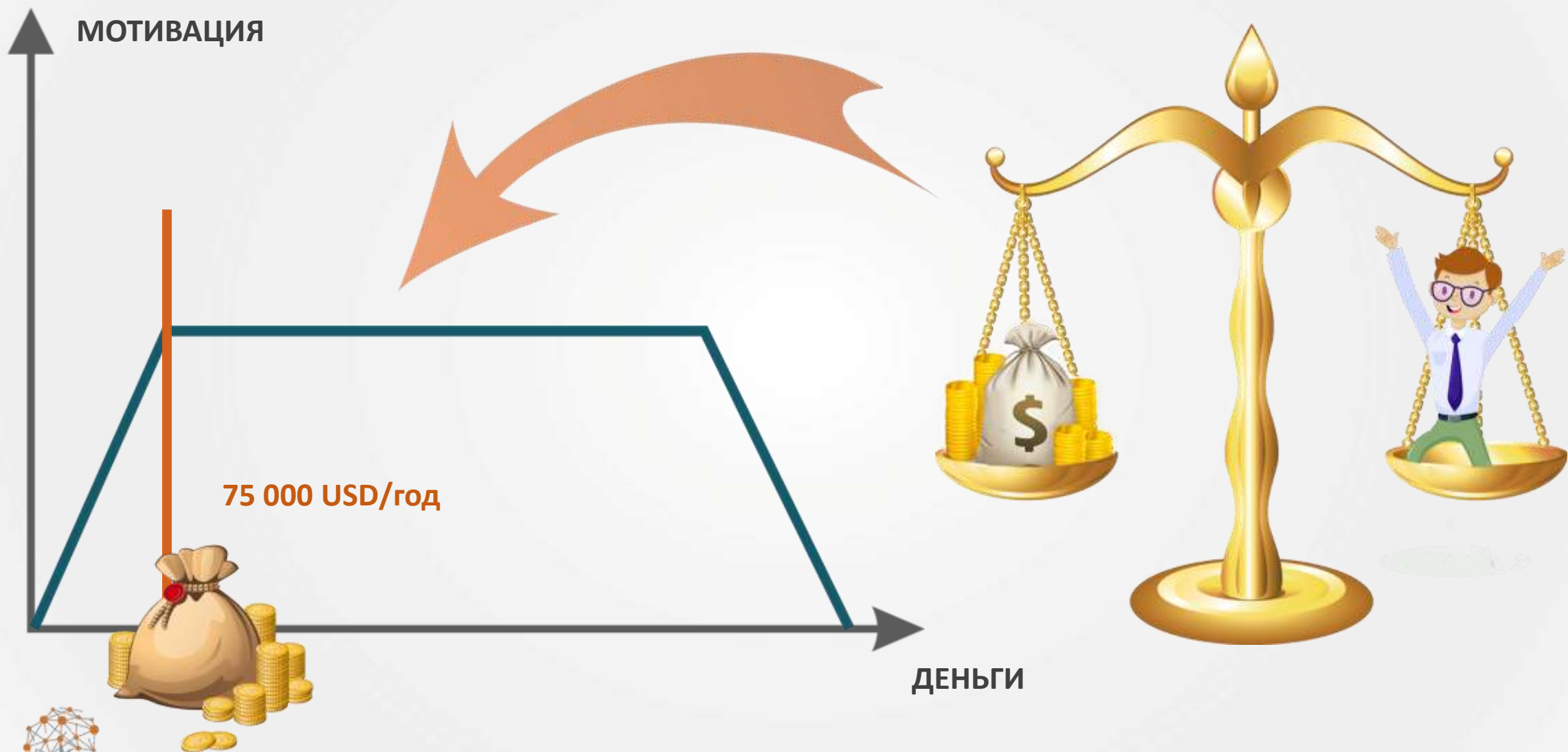


# Вопрос

- Деньги мотивируют риэлтора?



# Исследования в США: «Закономерность между деньгами и счастьем»



# Великие о деньгах



**Генри Форд,**  
**«Ford»**

Если деньги – ваша единственная надежда на независимость, вы никогда не станете независимым. Единственная настоящая гарантия, которую человек может получить в этом мире – это его запас знаний, опыта и возможностей».

Генри Форд





[www.rekomendatel.com](http://www.rekomendatel.com)



РЕКОМЕНДАТЕЛЬ

e-mail: [peregovorshik@gmail.com](mailto:peregovorshik@gmail.com)

НАПИШИТЕ МНЕ и ПОЛУЧИТЕ СЛАЙДЫ



# Вопрос

- Что мотивирует лучших риэлторов?



# Первая онлайн школа «СИЛА РЕКОМЕНДАЦИЙ»



# Типичный риэлтор: «НА РАБОТЕ»

ЗАДАЧА

КАК ТАМ СЫН В ШКОЛЕ?

КРАСИВЫЕ НОЖКИ



# Типичный риэлтор: «ОТДЫХ В БАРЕ С ДРУЗЬЯМИ»

ВКУСНЫЙ АЛКОГОЛЬ

ОБЩЕНИЕ С ДРУЗЬЯМИ

ВИНОВАТ, ЧТО ВРЕМЯ  
НЕ СЕМЬЕЙ

ТРАЧУ ДЕНЬГИ



# ПОВСЕДНЕВНАЯ ЖИЗНЬ

ЭМОЦИИ  
+/-



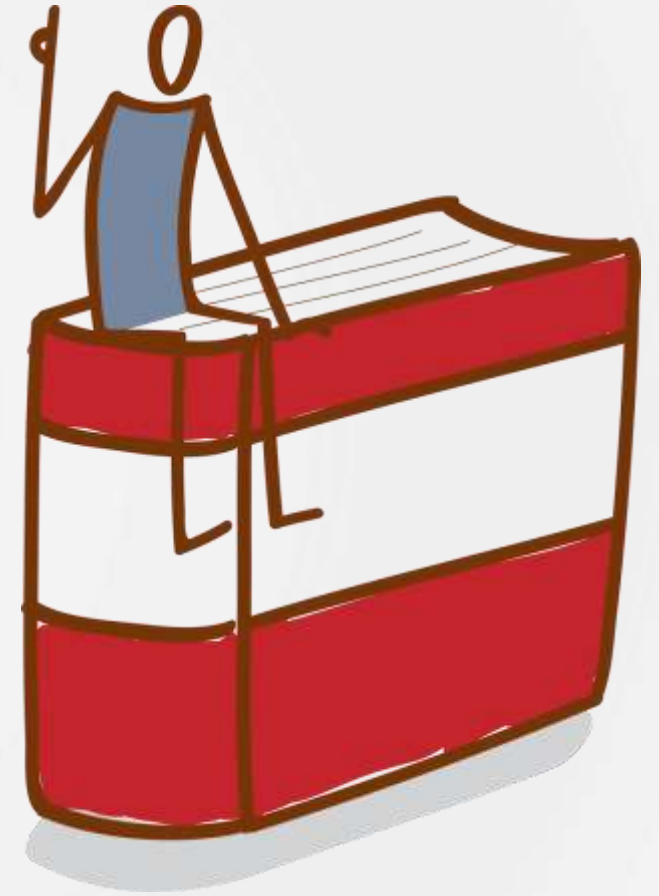
МЫСЛИ  
+/-

НАМЕРЕНИЯ И  
ЦЕЛИ  
+/-



# ВЫВОД

- Любая система стремится к энтропии
  - Хаос и блуждание мыслей – это естественное состояние
  - Хаос и блуждание мыслей – создает неудовлетворенность жизнью



# Вопрос

- А бывает иначе?





# ОЩУЩЕНИЯ ОТ «ГОРНЫХ ЛЫЖ»



# Особые моменты в жизни: «ГОРНЫЕ ЛЫЖИ»

ЭМОЦИИ  
Горные лыжи



МЫСЛИ  
Горные лыжи



НАМЕРЕНИЯ И  
ЦЕЛИ  
Горные лыжи



# УПРАЖНЕНИЕ «ОСОБЫЕ МОМЕНТЫ»

1

ВСПОМНИТЕ, КОГДА В ПОСЛЕДНИЙ РАЗ ВЫ БЫЛИ ПО-НАСТОЯЩЕМУ ДОВОЛЬНЫ СОБОЙ?

---

---

---

---

---

---

2

ЧТО ВЫЗВАЛО В ВАС ЭТО ОЩУЩЕНИЕ?

---

---

---

---

---

---

3

В КАКИЕ МОМЕНТЫ ВЫ ОЩУЩАЕТЕ, ЧТО ПО-НАСТОЯЩЕМУ «РАСКРЫВАЕТЕ СВОЮ СУЩНОСТЬ»?

---

---

---

---

---

---



# ЗАНЯТИЯ СОЗДАЮЩИЕ ОЩУЩЕНИЕ «ОСОБОГО МОМЕНТА»

- **Движение**

- Спорт
- Пешком можно испытать поток
- Йога и восточные единоборства

- **Секс**

- Техника (Камасутра)
- Психология (ухаживание, гейши)
- Забота о партнере

- **Вкус**

- Еда
- Напитки
- Приготовление

- **Зрение**

- Картины/монеты/природа
- Ощущение фотографа

- **Музыка**

- Качество звука (ударник – биение сердца)
- Ассоциации и Общность
- Структурные элементы музыки

- **Мыслительные операции**

- Математика/Философия
- Интеллектуальные задачи
- Наука



# ОЩУЩЕНИЯ ОТ «ГОРНЫХ ЛЫЖ»

- «Был в ударе»
- «Экстаз»
- «Эстетический восторг»
- «Кайф»
- «Только я и движение»
- «Счастье»
- «ПОТОК»



# Первая онлайн школа «СИЛА РЕКОМЕНДАЦИЙ»



# УСПЕШНЫЙ РИЭЛТОР Андрей Бубнов

ЗАДАЧА



ОТВЛЕКАЮЩИЕ  
МЫСЛИ И ЧУВСТВА

ОТВЛЕКАЮЩИЕ  
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ



# УСПЕШНЫЙ РИЭЛТОР Андрей Бубнов

ОТВЛЕКАЮЩИЕ  
МЫСЛИ И ЧУВСТВА



РЕФЛЕКСИЯ



ЗАДАЧА



**СРАЗУ или ЧУТЬ ПОЗЖЕ**

1. ВРЕМЯ ИСКАЖАЕТСЯ
2. ЧУВСТВО СИЛЫ
3. ЖИЗНЬ ОБРЕТАЕТ СМЫСЛ



**ОЩУЩЕНИЕ  
СЧАСТЬЯ**

+

**СОВЕРШЕНСТВО  
ЖИЗНИ**

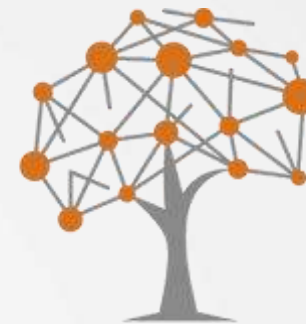
+

**ЛИЧНОСТНЫЙ  
РОСТ**





[www.rekomendatel.com](http://www.rekomendatel.com)



РЕКОМЕНДАТЕЛЬ



[www.vk.com/silarekomendaciy](http://www.vk.com/silarekomendaciy)



[www.facebook.com/groups/2549475378612409/](https://www.facebook.com/groups/2549475378612409/)



ПОДПИШИТЕСЬ И ПОЛУЧИТЕ МАТЕРИАЛЫ

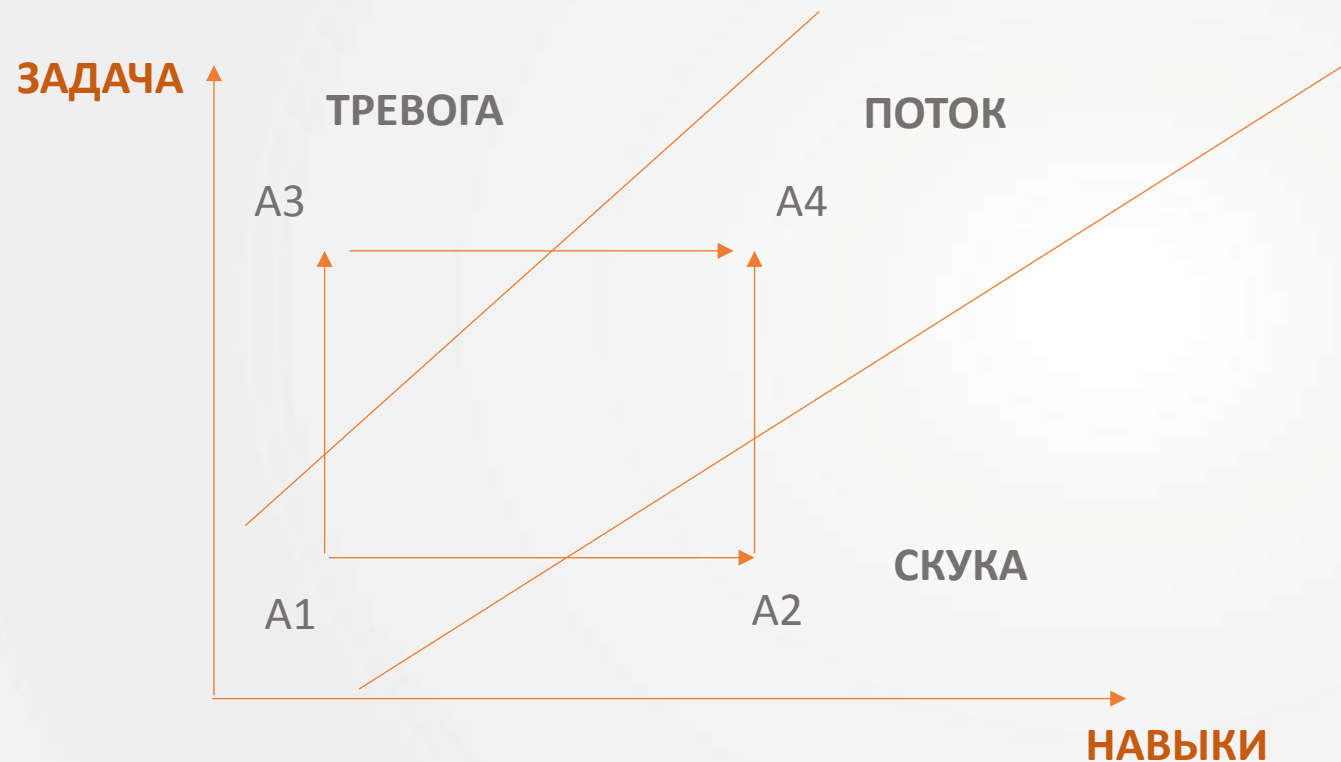


**Вопрос**

**Как возникает Поток?**



# ЛИЧНЫЙ ПРИМЕР: «СЕКЦИЯ ТЕННИСА»



**ПОТОК – КОНЦЕНТРАЦИЯ  
ВНИМАНИЯ НА ЗАДАЧЕ**



# ПОТОК

ОТВЛЕКАЮЩИЕ  
МЫСЛИ И ЧУВСТВА



ЗАДАЧА



ОТВЛЕКАЮЩИЕ  
ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ



# ПОТОК

ЗАДАЧА

ОТВЛЕКАЮЩИЕ  
МЫСЛИ И ЧУВСТВА

РЕФЛЕКСИЯ

СРАЗУ или ЧУТЬ ПОЗЖЕ

1. ВРЕМЯ ИСКАЖАЕТСЯ
2. ЧУВСТВО СИЛЫ
3. ЖИЗНЬ ОБРЕТАЕТ  
СМЫСЛ

ОЩУЩЕНИЕ  
СЧАСТЬЯ

+

СОВЕРШЕНСТВО  
ЖИЗНИ

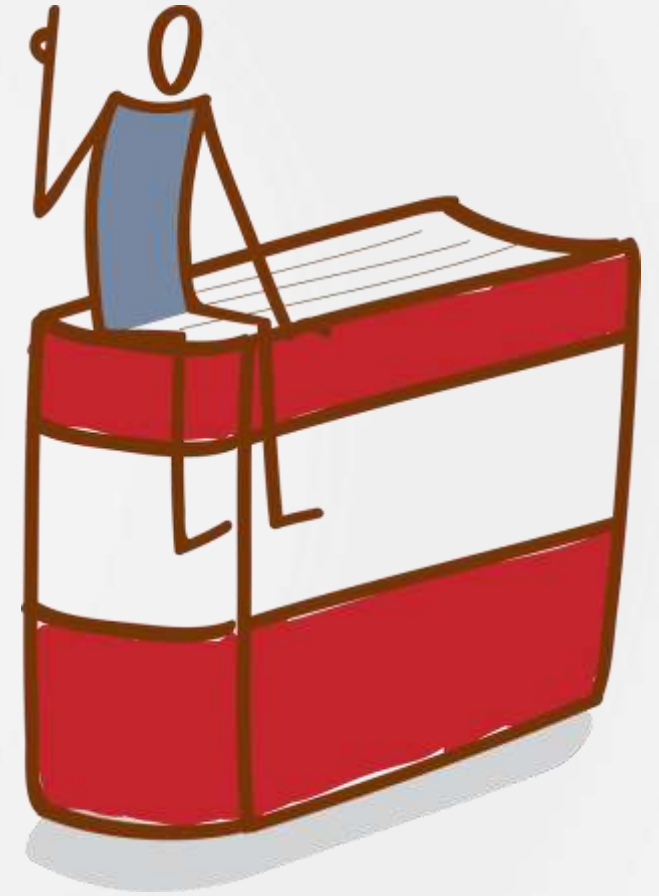
+

ЛИЧНОСТНЫЙ  
РОСТ



# ВЫВОД

- Нужны усилия, чтобы навести порядок:
  - Скука – повышай сложность **Задачи**
  - Тревога – повышай уровень **Навыков**

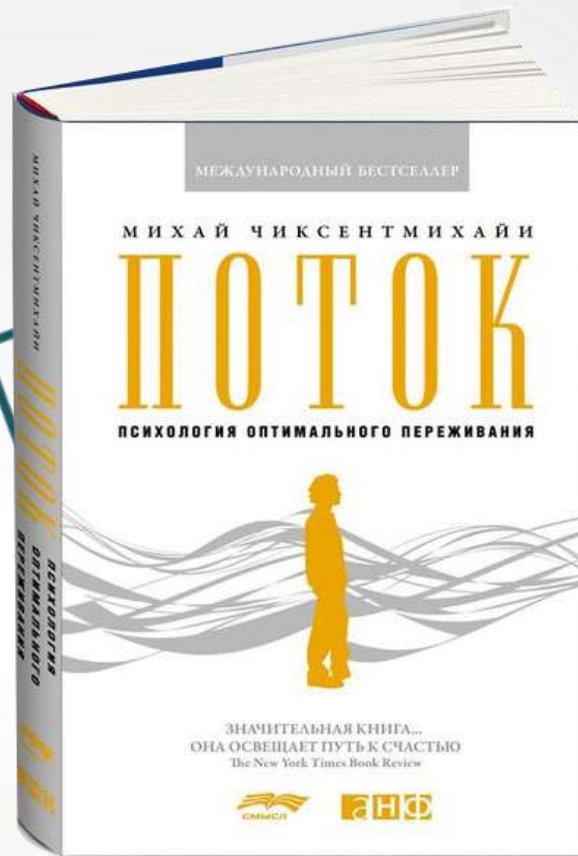




РЕКОМЕНДАТЕЛЬ

# ПЕРВАЯ ONLINE-ШКОЛА "СИЛА РЕКОМЕНДАЦИЙ"

[www.rekomendatel.com](http://www.rekomendatel.com)





**Андрей Бубнов,**  
**АН «Триумф»**

# Пример

- 1. ЗАДАЧА: Увеличить количество новых клиентов в 2 раза**





# Вопрос

Как мотивировать  
на увеличение  
новых клиентов?



# ХВАТИТ СХОДИТЬ С УМА!



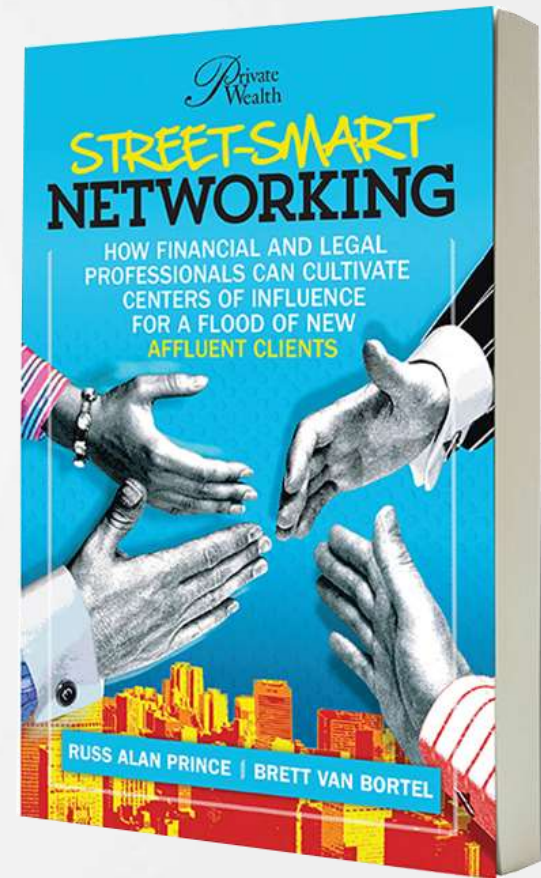
# Вопрос

Сколько клиентов  
к Вам пришло  
в прошлом году  
по рекомендациям?



## Исследования Russ Alan Prince, president of R.A. Prince & Associates, Inc:

- Как клиенты ищут поставщика в сфере услуг?
- Как именно клиенты находят специалиста на рынке недвижимости?



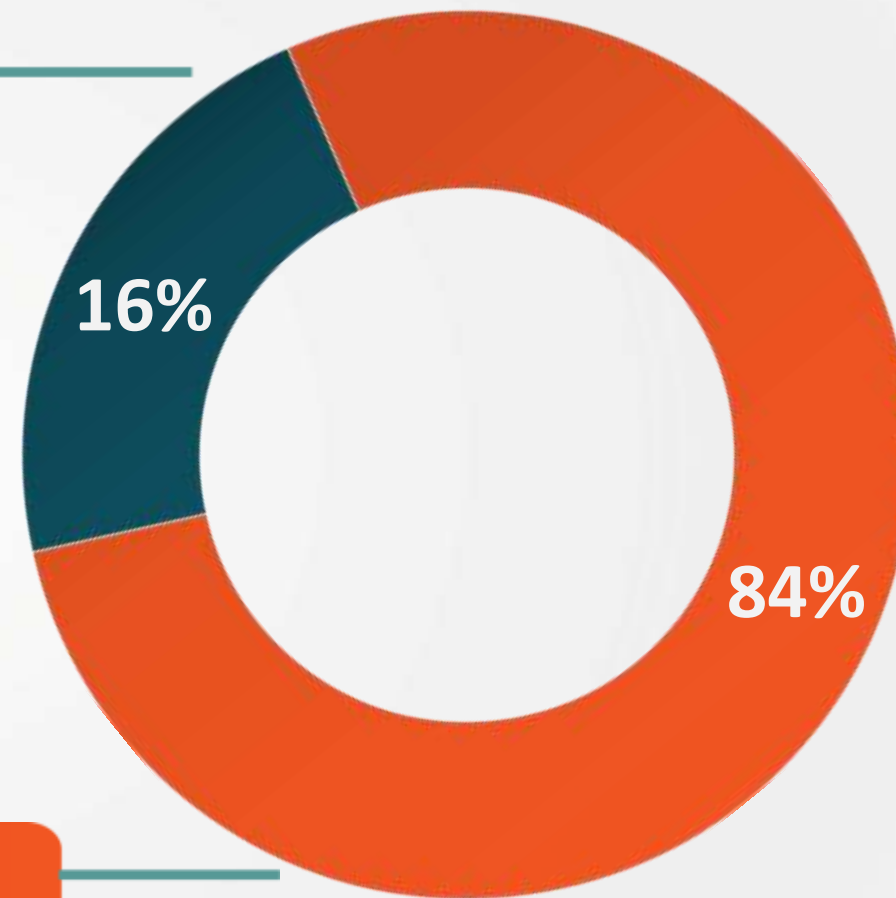
# Исследования лучших продавцов в сфере услуг

(R.A. Prince & Associates, Inc)

## новых клиентов дают 6 стратегий

- Реклама
- Прямой контакт
- Мероприятия
- Публичные выступления
- PR
- Интернет

## новых клиентов дают Рекомендации



[www.rekomendatel.com](http://www.rekomendatel.com)



РЕКОМЕНДАТЕЛЬ

e-mail: [peregovorshik@gmail.com](mailto:peregovorshik@gmail.com)

НАПИШИТЕ МНЕ и ПОЛУЧИТЕ ПОДАРОК





**Андрей Бубнов,**  
АН «Триумф»

## Пример

1. **ЗАДАЧА:** Увеличить количество новых клиентов в 2 раза
2. **НАВЫК:** системная работа с Рекомендателями



# Вопрос

Что это за навык –  
системная работа с  
Рекомендателями ?





# Первая онлайн школа «СИЛА РЕКОМЕНДАЦИЙ»



# 1. Проверенная методология

## ЗНАТЬ

При прочих равных условиях, люди будут заниматься бизнесом и рекомендовать тех, кого они знают,

## ДАВАТЬ

- *«Вы зарабатываете на жизнь тем, что у вас есть; но вы создаёте жизнь тем, что отдаёте».*

*(Черчилль)*

## ХОРОШО ОТНОСИТСЯ (НРАВИТСЯ)

...к кому они хорошо относятся...

## ПРОСИТЬ

*«Если вы не просите, то ответ всегда будет отрицательным».*

*(Нора Робертс)*

## ДОВЕРЯТЬ

и кому доверяют».  
Боб Берг.

## ПОЛУЧАТЬ

*«Ибо мы получаем, когда даём».*

*(Святой Франциск Ассизский)*



## 2. Регулярность

### ЗНАТЬ

При прочих равных условиях, люди будут заниматься бизнесом и рекомендовать тех, кого они знают,

### ДАВАТЬ

- «Вы зарабатываете на жизнь тем, что у вас есть; но вы создаёте жизнь тем, что отдаёте».

(Черчилль)

### ХОРОШО ОТНОСИТСЯ (НРАВИТСЯ)

...к кому они хорошо относятся...

### ПРОСИТЬ

«Если вы не просите, то ответ всегда будет отрицательным».

(Нора Робертс)

### ДОВЕРЯТЬ

и кому доверяют». Боб Берг.

### ПОЛУЧАТЬ

«Ибо мы получаем, когда даём».

(Святой Франциск Ассизский)

Занимает  
Всего  
15  
Минут  
В день!



## 3. Системность

### ЗНАТЬ

При прочих равных условиях, люди будут заниматься бизнесом и рекомендовать тех, кого они знают,

### ХОРОШО ОТНОСИТСЯ (НРАВИТСЯ)

...к кому они хорошо относятся...

### ДОВЕРЯТЬ

и кому доверяют». Боб Берг.

### ДАВАТЬ

- «Вы зарабатываете на жизнь тем, что у вас есть; но вы создаёте жизнь тем, что отдаёте».

(Черчилль)

### ПРОСИТЬ

«Если вы не просите, то ответ всегда будет отрицательным».

(Нора Робертс)

### ПОЛУЧАТЬ

«Ибо мы получаем, когда даём».

(Святой Франциск Ассизский)

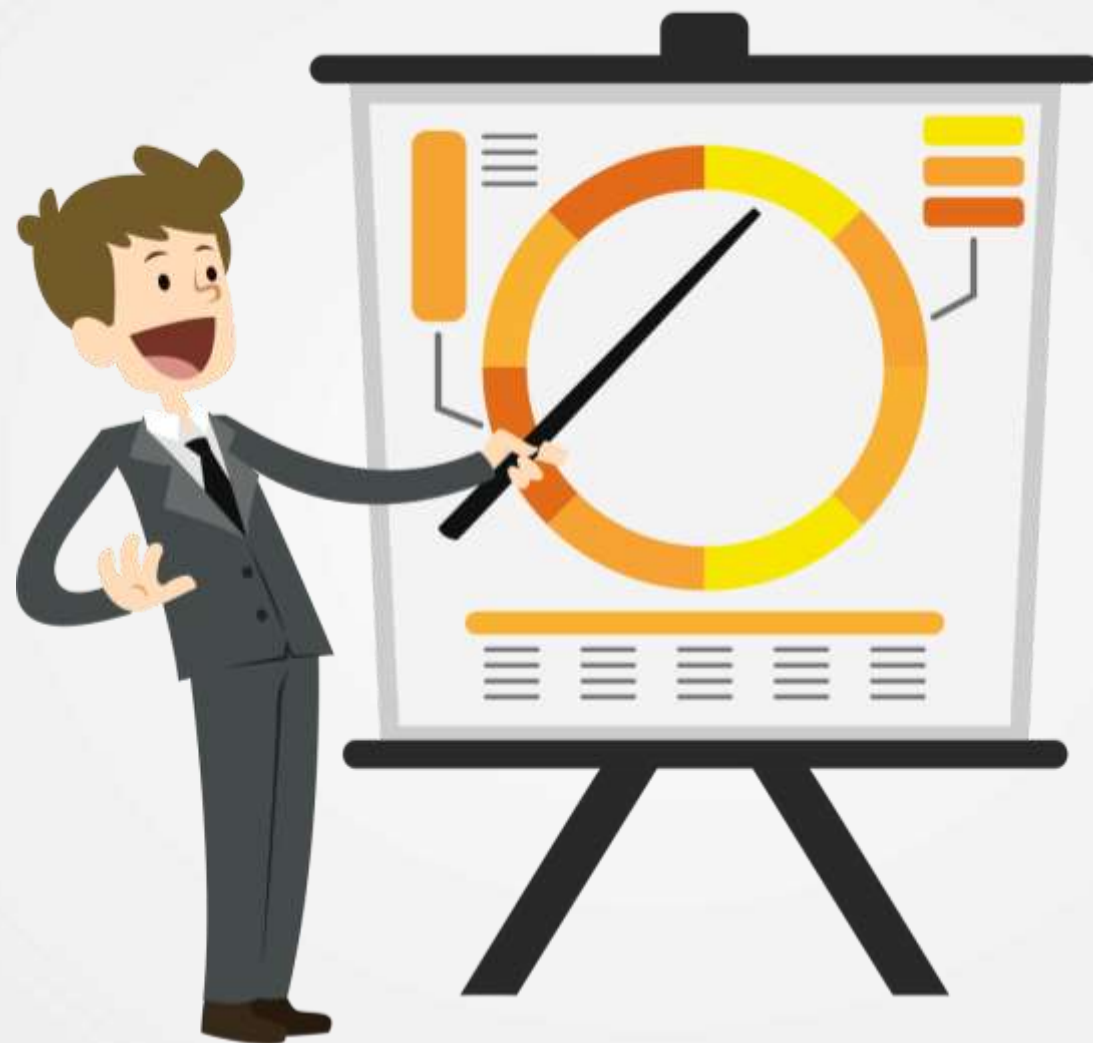
Занимает  
Всего  
15  
Минут  
В день!

### РИЭЛТОР ДОЛЖЕН ЗНАТЬ:

- 1 с **КЕМ** связаться
- 2 **КАК** выстроить отношения
- 3 **КАК** просить рекомендацию



# Подведем итоги





1. Деньги не мотивируют!



2. Лучших риэлторов мотивирует «Поток»



3. Поставьте ЗАДАЧУ:  
увеличить новых клиентов в 2-а раза с помощью рекомендаций



4. Научите риэлторов работать с Рекомендателями





# СИЛА РЕКОМЕНДАЦИЙ

Как увеличить продажи  
с помощью рекомендаций

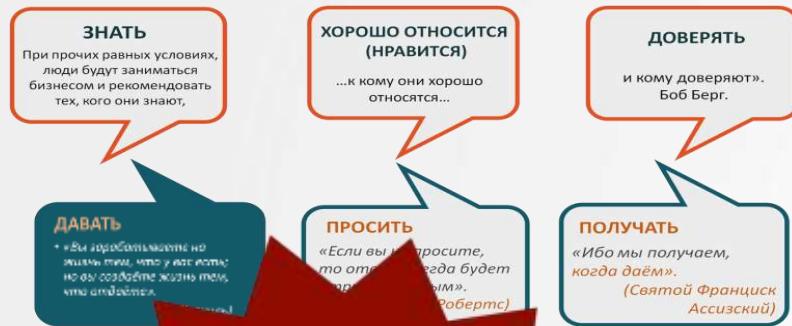
---

[www.rekomendatel.com](http://www.rekomendatel.com)

# Проверенная методология

# Простое использование программы

# Успех



Занимает  
Всего  
15  
Минут  
В день!



- 1 с **КЕМ** связаться
- 2 **КАК** выстроить отношения
- 3 **КАК** просить рекомендацию





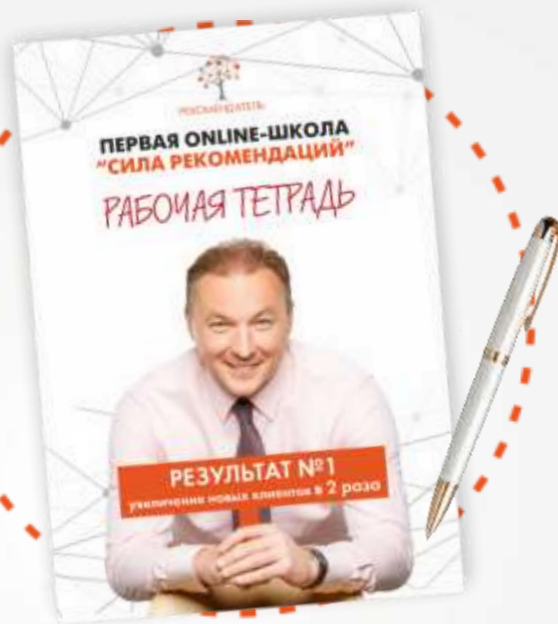
# Первая онлайн школа «СИЛА РЕКОМЕНДАЦИЙ»



✓ РЕЗУЛЬТАТ № 1 – УВЕЛИЧЕНИЕ  
НОВЫХ КЛИЕНТОВ В 2 РАЗА



# Из чего состоит курс



**1** 30 видео уроков  
2 урока в неделю:  
вторник и четверг

**2** Домашнее задание  
Рабочая Тетрадь  
90 упражнений

**3** Ежедневная  
Вдохновляющая  
Рассылка –  
инструменты продаж

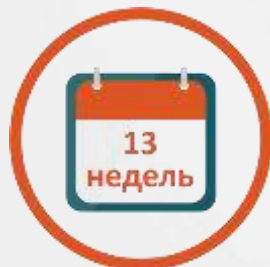
## ДОСТУПНО 24/7

# Как проходит обучение

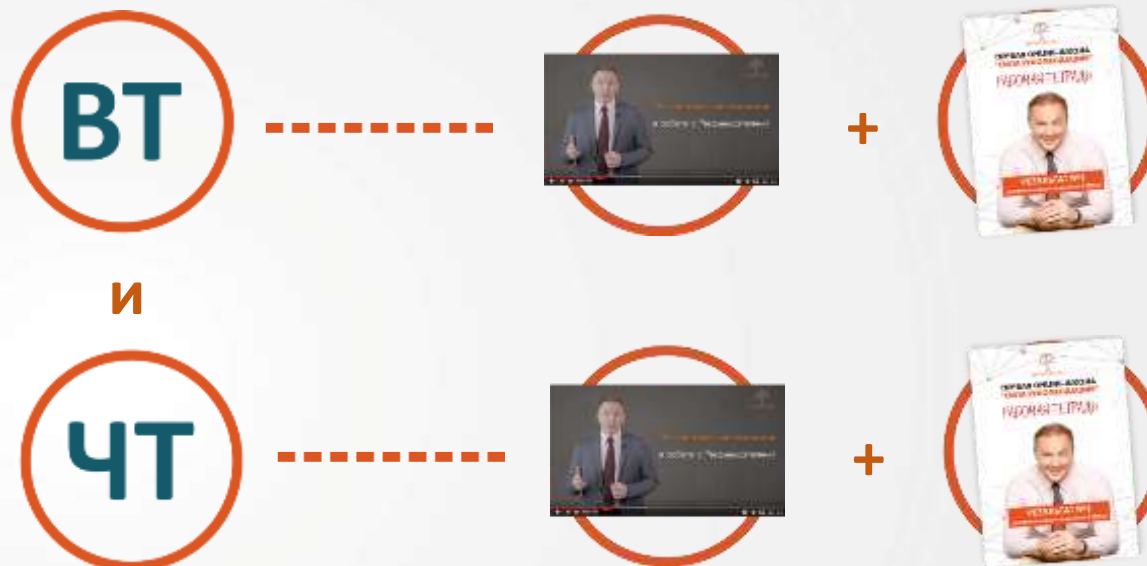
1. После оплаты, в течении 24 часов Вам приходит первый видео урок "Введение"



2. Обучение длится 13 недель



3. 2 раза в неделю:



4. Если возникли вопросы - пишите мне на личную почту [peregovorshik@gmail.com](mailto:peregovorshik@gmail.com)



# Что надо сделать, чтобы купить

## 1. ОПЛАТА НАЛИЧНЫМИ:

1. подходите ко мне,  
производите оплату наличными



2. передаете контакты для  
отправки



3. я делаю отметку об оплате

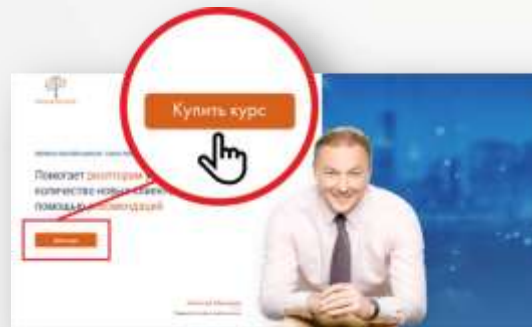


## 2. ОПЛАТА БЕЗНАЛИЧНЫМ РАСЧЕТОМ

1. заходите на сайт  
[www.rekomendatel.com](http://www.rekomendatel.com)



2. клик по ссылке "Купить курс"



3. открывается  
форма оплаты



4. вносите  
деньги



5. получаете  
доступ



[www.rekomendatel.com](http://www.rekomendatel.com)



РЕКОМЕНДАТЕЛЬ

[www.rekomendatel.com](http://www.rekomendatel.com)

**Стоимость курса  
ВСЕГО 6 000 рублей**

**ЗАРЕГИСТРИРУЙТЕСЬ И ПРОЙДИТЕ ОБУЧЕНИЕ**



# Отличие от конкурентов

Онлайн школа  
"Сила Рекомендаций"

ДОСТУП 24/7



КАЧЕСТВО ЗАПИСИ



ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ  
(РАБОЧАЯ ТЕТРАДЬ)



VS.

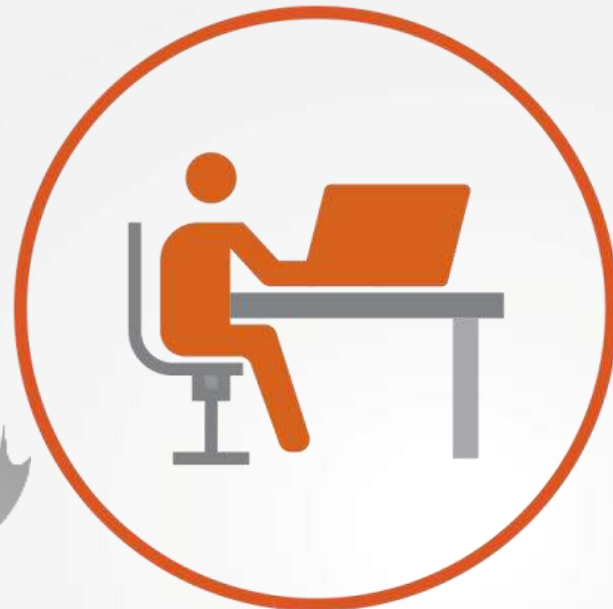
Вебинары



# Отличие от конкурентов

Онлайн школа  
"Сила Рекомендаций"

ДОСТУП 24/7



ДЕШЕВЛЕ



“ЖИВОГО” ТРЕНИНГА

VS.



# Из чего состоит курс



**1** 30 видео уроков  
2 урока в неделю:  
вторник и четверг

**2** Домашнее задание  
Рабочая Тетрадь  
90 упражнений

**3** Ежедневная  
Вдохновляющая  
Рассылка –  
инструменты продаж

## ДОСТУПНО 24/7



**СУПЕР-  
ПРЕДЛОЖЕНИЕ**



онлайн-курс  
СТОИТ  
~~6000 РУБ.~~

**ТОЛЬКО  
СЕГОДНЯ  
3000 руб.**

**ПРОЙДИТЕ ОБУЧЕНИЕ НА**  
**[www.rekomendatel.com](http://www.rekomendatel.com)**

